

Partnership Manager

Vacature	Amaze Mobility zoek een talentvolle Partnership Manager die het zowel leuk vindt om bestaande relaties te onderhouden en uit te bouwen, als om nieuwe relaties aan te gaan met allerlei soorten vervoerders, van openbaar vervoerspartijen tot deelvervoerders.
Wie is Amaze?	<p>We zijn een start-up, hoewel we langzamerhand eigenlijk alweer te groot worden voor die titel. Ontstaan uit een consortium van Amber, Arcadis, Autobinck en Transdev. Allemaal grote en innovatieve partijen op het gebied van mobiliteit. We hebben een tender gewonnen in Amsterdam om in opdracht van de gemeente Amsterdam de bereikbaarheid van de Zuidas te verbeteren. En dat is voor ons slechts het begin. Binnen 2 jaar moet Amaze de grootste Mobility-as-a-Service app in Nederland zijn en ook daarbuiten een stevige positie hebben.</p> <p>Onder de naam Amaze doen wij dus iets wat nieuw is in de markt. We werken aan dé toekomst van mobiliteit. Onze app geeft toegang tot alle vormen van vervoer en zorgt ervoor dat je makkelijk je reis van A naar B kunt plannen, boeken en betalen. We stemmen registraties en systemen naadloos op elkaar af en brengen plannen, boeken, reizen en betalen terug tot simpele digitale handelingen. We brengen bussen, taxi's, deelauto's, trams, treinen, scooters en fietsen via één app binnen handbereik voor iedereen. De doelgroep van Amaze is erg breed. Van forens tot toerist, van gezin tot werknemer. Iedereen moet met Amaze kunnen en willen reizen.</p> <p>De app is net live gegaan maar we zijn nog lang niet klaar met de ontwikkeling. We hebben nog heel veel ideeën hoe we vervoer flexibel en zorgeloos kunnen. En jouw ideeën passen daar zeker nog bij! We werken nu met enkele tientallen mensen aan Amaze en het huidige team wordt steeds verder uitgebreid. Onze standplaats is Utrecht.</p> <p>www.amazemobility.nl</p>
Doel van de rol en de belangrijkste uitdaging	Wij hebben een geweldige app met heel veel technische mogelijkheden. Daarin is het belangrijk dat we relevante mobiliteitsaanbieders en vervoerders aansluiten bij Amaze. En dat we vervolgens samen gaan zorgen dat mensen ook gebruik gaan maken van al die vervoersmogelijkheden.

	<p>Jij onderhoudt het contact met OV-partijen en deelmobiliteitsaanbieders die al aangesloten zijn bij Amaze en samen zoeken jullie naar kansen hoe je meer mensen van OV en deelvervoer gebruik kunt laten maken. Daarnaast ben je continu op zoek naar nieuwe deelfervoerders. Je legt contacten, sluit contracten af en zorgt dat de interne organisatie de integratie op de agenda zet en stemt de interne road map af met betrokken partijen..</p>
Werkzaamheden	<ul style="list-style-type: none"> ● Contacten onderhouden met vervoerders ● Promoties opzetten met vervoerders ● Nieuwe vervoerders zoeken ● Onderhandelen en contracten afsluiten ● Het managen van diverse spannende projecten
Ervaring	<p>Binnen Amaze is er behoefte aan iemand die zelfstandig de leiding kan en wil nemen in de contractering en het stakeholdermanagement van mobiliteitsaanbieders en vervoerders. Jarenlange ervaring is geen vereiste, maar we zoeken wel iemand die talent heeft en die energie krijgt uit het werken bij een dynamische startup waarin de ontwikkelingen razendsnel gaan.</p> <p>We zoeken iemand die de drive heeft om Amaze samen met ons de grootste van de wereld te maken. Wij vragen verder:</p> <ul style="list-style-type: none"> ● Minimaal 3 jaar aantoonbare relevante ervaring ● Ervaring met commerciële trajecten is een must ● Ervaring met mobiliteit is een grote pré ● Iemand die daadkrachtig is, richting geeft en resultaatgericht is. ● Iemand die niet beroerd is om handen uit de mouwen te steken. ● You speak vloeiend Engels
Salarisindicatie	<p>Je ontvangt een marktconform salaris, waarbij we ook naar je ervaring kijken. Uiteraard zorgen we voor een innovatief mobiliteitspakket en een passende pensioenregeling.</p>